

Réseau National  
d'Agences Automobiles

**WeeCars**  
Le Choix et le Prix pour votre voiture d'occasion

# PRÉSENTATION FRANCHISE

# WeeCars



**WeeCars**  
Le Choix et le Prix pour votre voiture d'occasion



1400 PRINCE



# Sommaire

1. introduction
2. Modèle de réussite
3. Profil d'un franchisé
4. Le métier
5. Une méthode gagnante
6. Investissement

*Wee*  
Cars

# Vous souhaitez devenir votre propre patron dans l'automobile ?

Devenir franchisé WeeCars, c'est rejoindre une grande famille partageant la passion de l'automobile et l'excellence de la relation client, ainsi que des valeurs **d'ambition, d'excellence et d'esprit de famille**

**C'est devenir son propre patron, un véritable professionnel de l'automobile et manager son équipe.**

**Wee  
Cars**

Vivre de votre  
passion  
+  
Avoir votre propre  
garage  
+  
Manager une  
équipe  
=  
**WeeCars**



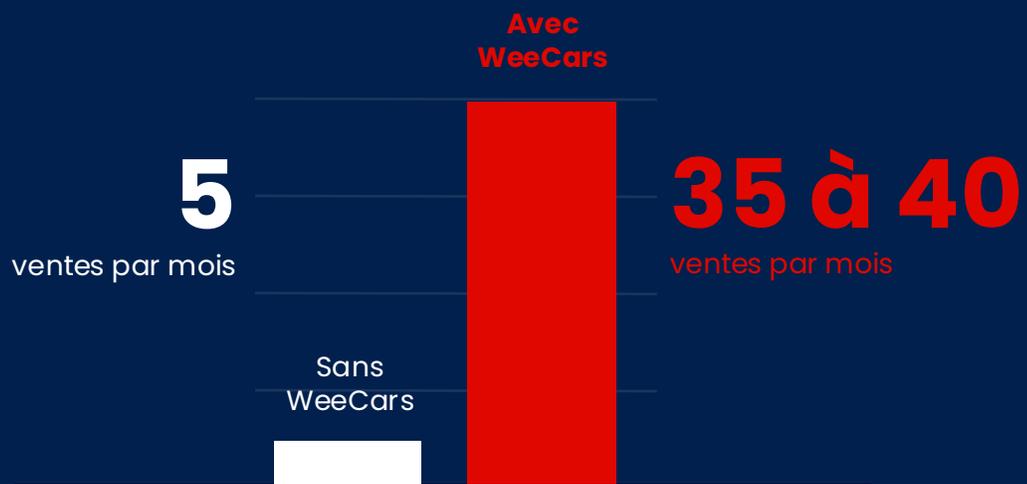
Faites-comme **nos**  
**45 franchisés**  
vivant de **leur**  
**passion !**

01



# Un modèle de réussite

Fort de 12 années d'expérience, notre agence pilote de Montpellier connaît un véritable succès.



## 2013

année de déploiement  
de notre agence pilote

## +6M€

de CA et 200k€ de résultat  
d'exploitation en 2023



**Nous faisons ce qu'aucun autre ne fait aussi bien :**

# Nous vous fournissons 20 nouveaux véhicules à la vente par semaine

- Alors reposez vous sur notre et profitez d'un concept clé en main et bénéficiez d'une expertise méthode et d'un savoir-faire unique.
- Comptez sur une assistance dédiée et un coaching personnalisé en continu tout au long de votre contrat.



# Quel est **le profil** d'un **franchisé** **WeeCars** ?

# 02

**Wee**  
Cars

**Michel,**  
Franchisé de Tours

Ambassadeur et Formateur  
National au sein du réseau



# Quel est le profil d'un franchisé WeeCars ?

Attention nous recherchons exclusivement **60 entrepreneurs** en France.

- 1.** Les candidats voudront se reposer sur notre expertise pour bénéficier d'un concept clé en main et d'une méthode éprouvée qui obtient des résultats sans égal.
- 2.** Les candidats devront s'intégrer parfaitement à la politique commerciale et managériale de l'enseigne WeeCars afin d'obtenir les meilleurs résultats.
- 3.** Les candidats seront de véritables chefs d'entreprises prêts à s'impliquer à 100% dans le pilotage de leur activité.

Quel est **le métier**  
d'un **franchisé**  
**WeeCars** ?

03

**Wee**  
**Cars**



# Notre métier

WeeCars un service de commercialisation de véhicule d'occasion entre particuliers



Un particulier nous confie son véhicule

WeeCars l'ajoute dans le réseau et le site web

Un autre particulier achète le véhicule depuis un espace WeeCars

# Notre métier :

## Le mandat de vente

- WeeCars est un **service de commercialisation de véhicule d'occasion entre particuliers**.
- **Notre métier ?** Les agences WeeCars accompagnent et prennent en charge la vente d'un véhicule d'occasion pour le compte d'un client particulier généralement.
- Un objectif unique : apporter **notre expertise en transaction automobile** aux particuliers.
- Chaque client bénéficie de **l'expérience et des compétences d'un professionnel de l'automobile** pour l'achat et la vente de son véhicule.
- Tous nos véhicules bénéficient d'une **garantie 12 mois** auprès de **notre partenaire exclusif**.



# Le mandat : Une solution qui marche

- Nous déchargeons les particuliers à 100% de l'ensemble du processus de vente de leurs voitures
- L'alternative à la reprise en concession
- Le service est entièrement gratuit pour le vendeur. La commission étant supportée par l'acheteur

**Pas  
de stock**



**Moins de risques et  
plus de bénéfices**

# Les plus hauts standards de la vente auto

Tous nos véhicules subissent **80 points de contrôle**



Tous nos véhicules bénéficient d'une **garantie 12 mois auprès de notre partenaire exclusif**

Tous nos véhicules sont **préparés**

# WeeCars :

Une méthode  
**unique, gagnante**  
et **clé en main**

ars

04

**Romain Barreau,**  
Co-fondateur

# Une méthode unique

Nous fournissons les **nouveaux rendez-vous de mandats** chaque semaine à nos licenciés

- Vous aurez **50 véhicules** en portefeuille par commercial **sans prospection**
- Vous aurez pour objectif de vendre entre **250 et 350 véhicules par an**

**Concentrez-vous sur ce qui vous plaît :**  
**la vente d'automobiles**



# Une expertise commerciale sans égale

# 380 à 420

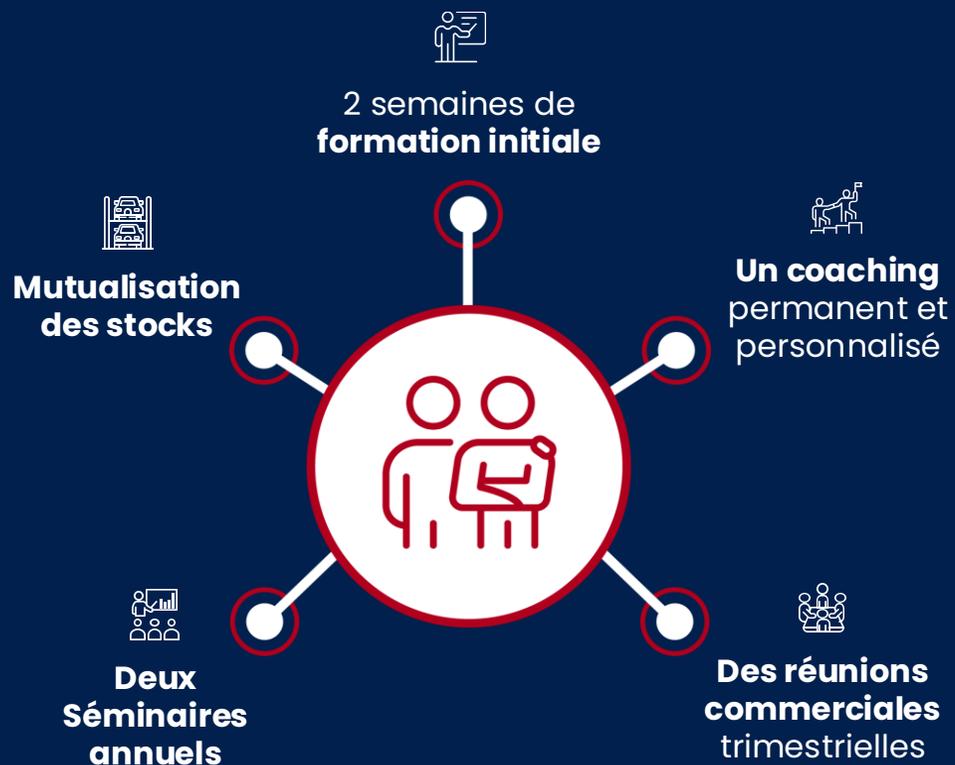
Ventes par an pour notre agence pilote depuis 2017

- Un savoir-faire et une expérience éprouvés
- Une marque forte et identifiable
- Une communication nationale
- Une méthode commerciale sans égale

**Wee  
Cars**



# L'accompagnement : Le cœur de notre quotidien



# Des outils de pilotages performants

- Un site internet vitrine beau et efficace : [www.weecars.fr](http://www.weecars.fr)
- Une solution de gestion et de facturation facile d'utilisation et intuitive
- Une solution de gestion mail et agenda
- Une solution pour une impression de tous les documents en 1 clic
- Une multidiffusion automatique vers tous les sites d'annonces en 1 clic.
- Un outil de pricing pour une parfaite estimation des véhicules

The screenshot displays the WeeCars website interface. At the top, there is a navigation menu with links for 'Achat', 'Reprise', 'Notre promesse', 'Nous trouver', 'Choisissez votre agence', and 'Nos Actualités'. The main header features a large image of a hand on a steering wheel with the text 'Le prix et le choix pour votre futur véhicule d'occasion'. Below this, a search bar indicates '3586 VÉHICULES DISPONIBLES' and includes filters for 'Marque', 'Modèle', and 'Prix max', along with a 'RECHERCHER' button. A secondary navigation bar highlights key features: '80 agences partout en France', 'Véhicules contrôlés & garantis', '80 points de contrôle', and 'Véhicules préparés'. The central section, titled 'Trouvez le véhicule qu'il vous faut', presents a grid of vehicle categories: 4x4 et SUV, Citadine, Berline, Monospace, Break, Routière, Ludospace, Sport, and Cabriolet. Below this is a 'NOS MARQUES AUTOMOBILES' section with logos for Citroën, Dacia, Fiat, KIA, Mercedes-Benz, and Renault. The bottom section, 'POURQUOI CHOISIR WEECARS ?', contains three columns: 'TOUS NOS VÉHICULES SONT PRÉPARÉS' (highlighting professional preparation), 'TOUS NOS VÉHICULES SONT CONTRÔLÉS' (highlighting 80-point control), and 'TROUVER LE FINANCEMENT IDÉAL' (highlighting financing options like credit or LCA). A 'EN SAVOIR PLUS >' link is located at the bottom center.

# Des services additionnels rémunérateurs

Service de base

**Commerce de véhicules d'occasion entre particuliers**



Également commercialisés :

Vente de **garantie mécanique**



**Courtage en financement**



Vente de **produits d'entretien**



Réalisation des **cartes grises en agence**



**Nettoyage des véhicules**



Les agence WeeCars sont également habilitées à **développer l'activité de négoce (achat/vente) automobile.**



Prêt à participer avec nous  
**au développement de la plus  
belle enseigne de distribution  
de véhicules d'occasion ?**

*Wee*  
**Cars**

05

# Investissements

# Les conditions de la franchise

Zone d'exclusivité territoriale

Assistance dans la recherche de votre local

Assistance dans la recherche de financements

Type de contrat

**Licence de  
marque**

Durée du contrat

**7 ans**

Droits d'entrée et  
formation initiale

**25 000€ HT**

Durée de la  
formation initiale

**2 semaines**

Royalties

**50€ HT**

Redevance de  
fonctionnement  
par mois

**800€ HT**

Investissement  
global

**70 000€**

Apport personnel  
minimum

**10 000€**

Surface  
minimum

**50 m<sup>2</sup>**

Emplacement

Agglomération  
de plus de  
**50 000  
habitants**

# Dossier de candidature

Vous êtes prêt à investir minimum 70 000€ pour donner une nouvelle orientation à votre carrière ?



Vous avez un minimum de 15 000€ d'apport personnel ?



**Vous pensez avoir le profil du candidat ?**



**Alors vous pouvez demander votre dossier de candidature !**

Attention ! Il y a que **60 places pour toute la France**

# La validation du projet



**Prêt à relever  
le challenge ?**

***Wee*  
Cars**

Mai 2025