

Réseau National
d'Agences Automobiles

WeeCars
Le Choix et le Prix pour votre voiture d'occasion

PRÉSENTATION FRANCHISE

WeeCars



WeeCars
Le Choix et le Prix pour votre voiture d'occasion

Sommaire

1. introduction
2. Modèle de réussite
3. Profil d'un franchisé
4. Le métier
5. Une méthode gagnante
6. Investissement

Wee
Cars

Vous souhaitez devenir votre propre patron dans l'automobile ?

Devenir franchisé WeeCars, c'est rejoindre une grande famille partageant la passion de l'automobile et l'excellence de la relation client, ainsi que des valeurs **d'ambition, d'excellence et d'esprit de famille**

C'est devenir son propre patron, un véritable professionnel de l'automobile et manager son équipe.



Vivre de votre
passion
+
Avoir votre propre
garage
+
Manager une
équipe
=
WeeCars

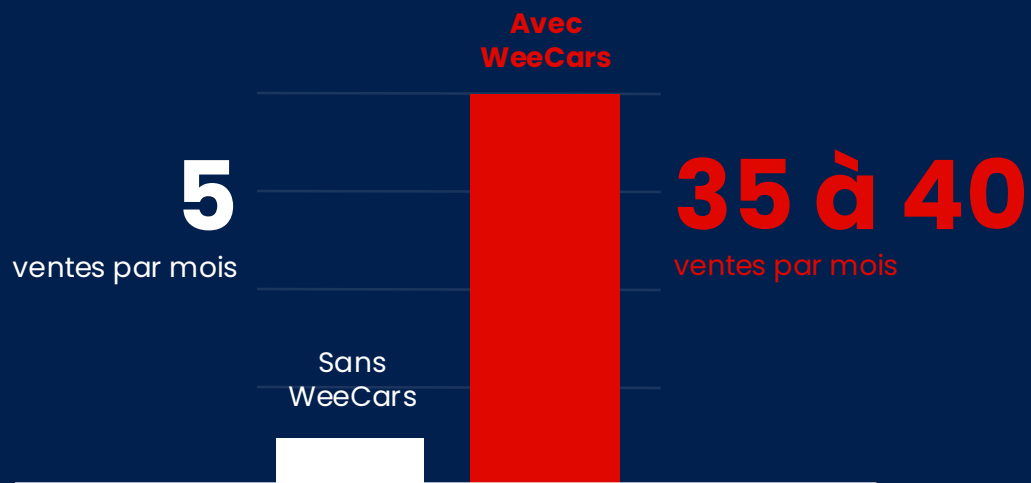


Déjà **60 agences**
partout en
France!

01



Un modèle qui peut vous permettre de générer 12000€ de résultat par mois



2013

année de déploiement
de notre agence pilote

+6M€

de CA et 200k€ de résultat
d'exploitation en 2023



Pourquoi arrivons-nous à ces résultats ?

Nous vous fournissons jusqu'à 20 nouveaux véhicules à la vente par semaine

- Alors reposez vous sur notre et profitez d'un concept clé en main et bénéficiez d'une expertise méthode et d'un savoir-faire unique.
- Comptez sur une assistance dédiée et un coaching personnalisé en continu tout au long de votre contrat.



Quel est **le profil** d'un **franchisé** **WeeCars** ?

02

Wee
Cars

Michel,
Franchisé

Ambassadeur et Formateur
National au sein du réseau



Quel est le profil d'un franchisé WeeCars ?

Attention nous recherchons exclusivement **des entrepreneurs** motivés.

1. Les candidats devront avoir compris que la force vient du collectif. Ils voudront se reposer sur notre expertise pour bénéficier d'un concept clé en main et d'une méthode éprouvée qui obtient des résultats sans égal.
2. Les candidats devront s'intégrer parfaitement à la politique commerciale et managériale de l'enseigne WeeCars afin d'obtenir les meilleurs résultats.
3. Les candidats seront de véritables chefs d'entreprises prêts à s'impliquer à 100% dans le pilotage de leur activité.

Quel est **le métier**
d'un **franchisé**
WeeCars ?

03



Notre métier

WeeCars un service de commercialisation de véhicule d'occasion entre particuliers



Un particulier nous confie
son véhicule

WeeCars l'ajoute dans le
réseau et le site web

Un autre particulier achète le véhicule
depuis un espace WeeCars

Notre métier :

Le mandat de vente

- WeeCars est un **service de commercialisation de véhicule d'occasion entre particuliers**.
- **Notre métier ?** Les agences WeeCars accompagnent et prennent en charge la vente d'un véhicule d'occasion pour le compte d'un client particulier généralement.
- Un objectif unique : apporter **notre expertise en transaction automobile** aux particuliers.
- Chaque client bénéficie de **l'expérience et des compétences d'un professionnel de l'automobile** pour l'achat et la vente de son véhicule.
- Tous nos véhicules bénéficient d'une **garantie 12 mois** auprès de **notre partenaire exclusif**.



Le mandat : Une solution qui marche

- Nous déchargeons les particuliers à 100% de l'ensemble du processus de vente de leurs voitures
- L'alternative à la reprise en concession
- Le service est entièrement gratuit pour le vendeur. La commission étant supportée par l'acheteur

**Pas
de stock**



**Moins de risques et
plus de bénéfices**

Les plus hauts standards de la vente auto

Tous nos véhicules subissent **80 points de contrôle**



Tous nos véhicules bénéficient d'une **garantie 12 mois auprès de notre partenaire exclusif**

Tous nos véhicules sont **préparés**

WeeCars : 13 ans d'expertise

Une méthode
unique, gagnante et
clé en main

04

ars



Romain Barreau,
Fondateur

Une méthode unique

Nous fournissons les **nouveaux rendez-vous de mandats** chaque semaine à nos licenciés

- Vous aurez **50 véhicules** en portefeuille par commercial **sans prospection**
- Vous aurez pour objectif de vendre entre **250 et 350 véhicules par an**

Concentrez-vous sur votre passion et votre expertise :

Le commerce automobile

0 *prospection*



Une expertise commerciale sans égale

380 à 420

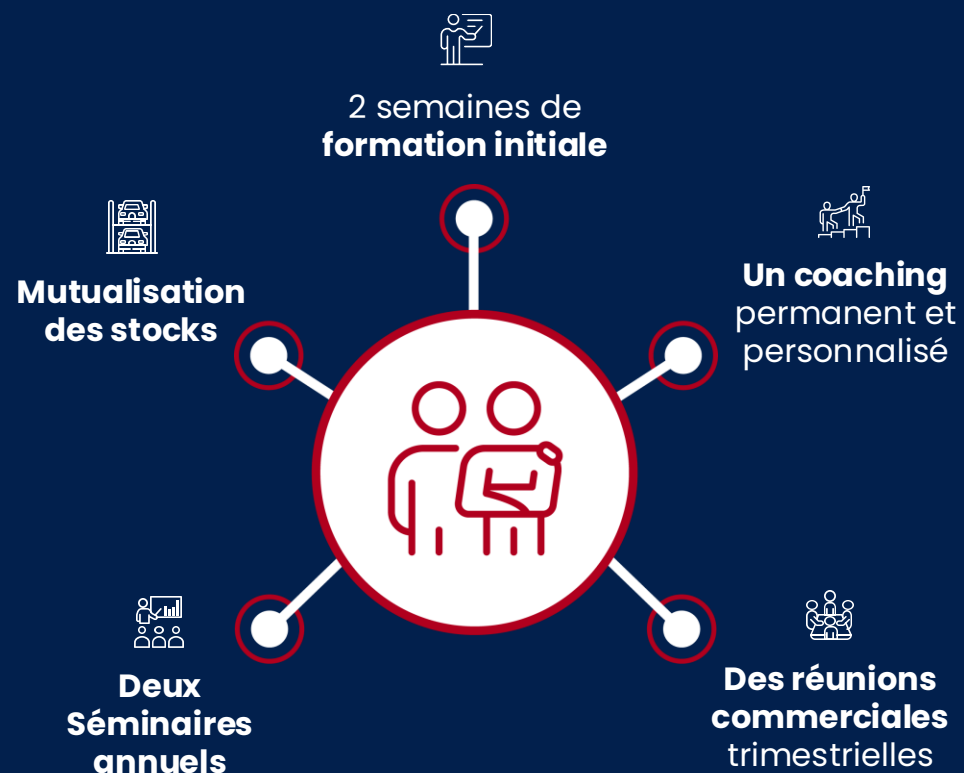
Ventes par an pour notre agence pilote depuis 2017

- Un savoir-faire et une expérience éprouvés
- Une marque forte et identifiable
- Une communication nationale
- Une méthode commerciale sans égale

**Wee
Cars**

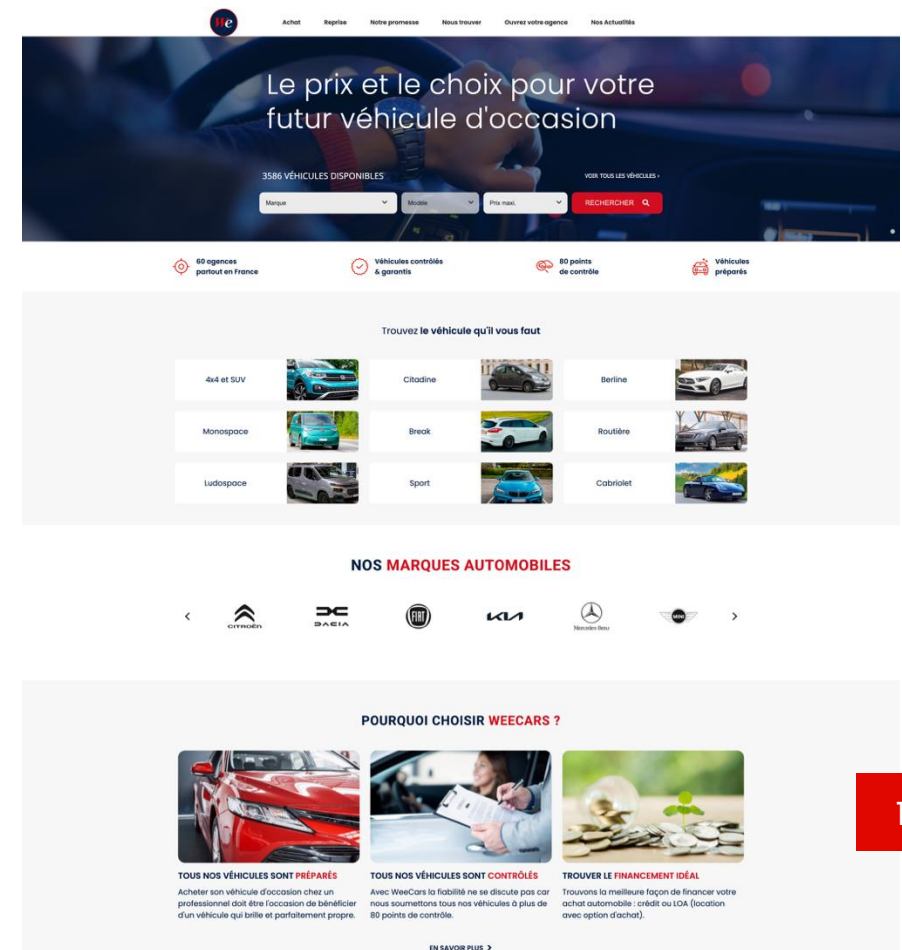


L'accompagnement : Vous ne serez jamais seuls



Des outils de pilotages performants grâce à l'IA

- Un site internet vitrine beau et efficace : www.weecars.fr
- Une solution de gestion et de facturation facile d'utilisation et intuitive
- Une solution de gestion mail et agenda
- Une solution pour une impression de tous les documents en 1 clic
- Une multidiffusion automatique vers tous les sites d'annonces en 1 clic.
- Un outil de pricing pour une parfaite estimation des véhicules



Des services additionnels rémunérateurs

Service de base

Commerce de véhicules d'occasion entre particuliers



Également commercialisés :

Vente de **garantie mécanique**



Courtage en financement



Vente de **produits d'entretien**



Réalisation des **cartes grises en agence**



Nettoyage des véhicules



Les agence WeeCars sont également habilitées à **développer l'activité de négoce (achat/vente) automobile.**



Prêt à participer avec nous
**au développement de la plus
belle enseigne de distribution
de véhicules d'occasion ?**

Wee
Cars

05

Investissements

Les conditions de la franchise

Zone d'exclusivité territoriale

Assistance dans la recherche de votre local

Assistance dans la recherche de financements

Type de contrat

Franchise

Durée du contrat

7 ans

Droits d'entrée et formation initiale

25 000€ HT

Durée de la formation initiale

2 semaines

Royalties

50€ HT

Redevance de fonctionnement par mois

800€ HT

Investissement global

70 000€

Apport personnel minimum

15 000€

Surface minimum

50 m2

Emplacement

Agglomération de plus de
50 000 habitants

Dossier de candidature

Vous êtes prêt à investir minimum 70 000€ pour donner une nouvelle orientation à votre carrière ?



Vous avez un minimum de 15 000€ d'apport personnel ?



Vous pensez avoir le profil du candidat ?



Alors vous pouvez demander votre dossier de candidature !

La validation du projet



Prêt à relever le challenge ?

Wee
Cars

janvier 2026